CUMPLIMIENTO INDICADORES DE DESEMPEÑO AÑO 2006

MINISTERIO	MINISTERIO DE HACIENDA	PARTIDA	08
SERVICIO	CASA DE MONEDA DE CHILE	CAPÍTULO	06

Producto Estratégico al que se Vincula	Indicador	Fórmula de Cálculo	Efectivo 2003	Efectivo 2004	Efectivo 2005	Efectivo 2006	Meta 2006	Cumple Si-No	% de cumpli- miento	Ponde- ración	Medios de Verificación	No- Tas (9)
•Especies valoradas. br> - Dinero (Monedas y Billetes)	Eficacia/Producto Porcentaje de cumplimiento de producción de monedas Aplica Enfoque de Género: NO	((Monedas nacionales producidas al año t/Monedas nacionales solicitadas al año t)*100)	100.0 %	98.5 %	100.0 %	100.0 %	100.0 %	SI	100%	10%	Formularios/Fichas Indice de Cumplimiento	
•Especies valoradas. br> - Dinero (Monedas y Billetes)	Eficacia/Producto Porcentaje de cumplimiento de producción de billetes Aplica Enfoque de Género: NO	((Billetes producidos al año t/Billetes solicitados al año t)*100)	100.0 %	100.0 %	93.0 %	100.0 %	100.0 %	SI	100%	10%	Formularios/Fichas Indice de cumplimiento de producción de billetes	
•Especies valoradas. br> - Dinero (Monedas y Billetes)	Eficiencia/Producto Porcentaje de merma en la producción de billetes nacionales. Aplica Enfoque de Género: NO	((Billetes con fallas producidos en el año t/Billetes Nacionales Producidos en el año t)*100)	2.3 %	n.m.	0.7 %	2.7 %	3.5 %	SI	130%	5%	Base de Datos/Software Sistema Integrado de Gestión SAP.	1

Producto Estratégico al que se Vincula	Indicador	Fórmula de Cálculo	Efectivo 2003	Efectivo 2004	Efectivo 2005	Efectivo 2006	Meta 2006	Cumple Si-No	% de cumpli-miento	Ponde- ración	Medios de Verificación	No- Tas (9)
•Especies valoradas. br> - Dinero (Monedas y Billetes)	Eficacia/Resultado Intermedio Porcentaje de participación en el mercado de monedas nacionales. Aplica Enfoque de Género: NO	((Numero de Monedas Nacionales Producidos en el año t/Demanda anual de Monedas nacionales)*100)	100 %	100 %	100 %	104 %	100 %	SI	104%	10%	Base de <u>Datos/Software</u> Sistema Integrado de gestión SAP	
•Especies valoradas. br> - Dinero (Monedas y Billetes)	Eficiencia/Producto Porcentaje de merma en la producción de monedas nacionales Aplica Enfoque de Género: NO	(((Monedas con fallas en el año t)/(Total de monedas producidas en el año t))*100)	n.m.	n.m.	0.0	0.1	3.0	SI	3000%	10%	Formularios/Fichas Base de datos / softwareSistema Integrado de Gestión SAP	2
•Especies valoradas.	Eficiencia/Producto Productividad de la utilización de Recursos Materiales Aplica Enfoque de Género: NO	(Consumo Anual en Bienes y Servicios para la producción/Ingresos de Operación)	n.m.	0.59	0.00	0.65	0.47	NO	72%	10%	Reportes/Informes Informe Presupuestario Anual	3
•Documentos de fe pública:	Eficiencia/Proceso Porcentaje de ausentismo de la planta operativa Aplica Enfoque de Género: NO	((Horas de inasistencia de personal operativos del año t/Total de horas de personal operativas trabajadas al año t)*100)	12.8 %	4.8 %	7.3 %	5.2 %	7.0 %	SI	135%	10%	Formularios/Fichas Indice de utilización de horas	4

Producto Estratégico al que se Vincula	Indicador	Fórmula de Cálculo	Efectivo 2003	Efectivo 2004	Efectivo 2005	Efectivo 2006	Meta 2006	Cumple Si-No	% de cumpli-miento	Ponde- ración	Medios de Verificación	No- Tas (9)
•Documentos de fe pública: -br> - Placas Patentes.	Eficiencia/Producto Porcentaje de merma en la producción de placas patentes. Aplica Enfoque de Género: NO	((Cantidad de Placas Patentes Defectuosas/Cantidad de Placas Patentes Producidas)*100)	n.m.	2 %	1 %	1 %	1 %	SI	100%	5%	Base de Datos/Software Sistema Integrado de Gestión SAP.	5
•Documentos de fe pública:	Eficacia/Resultado Intermedio Porcentaje de clientes nuevos del periodo Aplica Enfoque de Género: NO	((Numero de Clientes nuevos en el periodo t/Numero total de clientes en período t)*100)	n.m.	n.m.	0.00	18.27	5.00	SI	365%	10%	Reportes/Informes Reporte de Clientes de Casa de Moneda	6
•Servicios de seguridad (custodia y despacho de especies y documentos)	Economía/Producto Porcentaje de participación de inversiones en seguridad. Aplica Enfoque de Género: NO	((Inversión en Seguridad/Inversión Total en Casa de Moneda)*100)	n.m.	15 %	12 %	13 %	5 %	SI	264%	10%	Base de Datos/Software Sistema Integrado de Gestión SAP.	7
•Institucional	Eficacia/Proceso Grado de penetración de sistema integrado de gestión SAP. Aplica Enfoque de Género: NO	((Numero de usuarios de SAP en el año t/Dotación efectiva de empleados en el año t)*100)	n.m.	0 %	23 %	47 %	30 %	SI	155%	10%	Base de Datos/Software Jefe Unidad de Infromática	8

(9): Fundamentaciones o justificaciones de metas no cumplidas (cumplimiento inferior a 95%) y metas sobrecumplidas (cumplimiento superior a 120%)

Porcentaje de cumplimiento informado por el servicio	90%
Suma de ponderadores de metas no cumplidas con justificación válidas	0%
Porcentaje de cumplimiento global del servicio	90%

Notas:

- 1.-Este indicador es de TIPO descendente (merma), pero fue erroneamente ingresado como Ascendente. Por lo anterior se solicita cambiar la opción de Tipo del indicador a "descendente".Con la consideración anterior el indicador cumple meta.
- 2.-Este indicador es de TIPO descendente (merma), pero fue erroneamente ingresado como Ascendente. Por lo anterior se solicita cambiar la opción de Tipo del indicador a "descendente".Con la consideración anterior el indicador cumple meta.
- 3.-La reducción en la meta del indicador de productividad, relacionado con especies valoradas, se explica por el hecho de que parte de los ingresos por ventas devengados en el 2006 ingresaran a la institución en el 2007 y a que los costos de los metales aumentaron.
- 4.-Este indicador es de TIPO descendente (ausentismo), pero fue erroneamente ingresado como Ascendente. Por lo anterior se solicita cambiar la opción de Tipo del indicador a "descendente".Con la consideración anterior el indicador cumple meta.
- 5.-Este indicador es de TIPO descendente (merma), pero fue erroneamente ingresado como Ascendente. Por lo anterior se solicita cambiar la opción de Tipo del indicador a "descendente".Con la consideración anterior el indicador cumple meta.
- 6.-El aumento de la meta de este indicador es consecuencia del Plan Estratégico aplicado por la Casa de Moneda de Chile, en particular los clientes demandantes de de galvanos y medallas, entre otros.
- 7.-Esta meta fue sobrecumplida como resultado de la compra de equipos, cámaras y portones de seguridad, para aumentar la seguridad de la institución.
- 8.-La meta se sobrecumplió debido a la mayor capacitación de personal autorizado para operar con el sistema de gestión interno.